

PAZARLAMA VE PERAKENDE ALAN TANITIMI (2023-2024)

Pazarlama : Ürünlerin, Üretim öncesinden başlayıp satışı ve satış sonrası çalışmaları da içine alan geniş kapsamlı bir işletme faaliyetidir.

Günümüzde hızla gelişen teknoloji ile birlikte Pazarlama ve Perakende tüm sektörler için vazgeçilemez bir faaliyet alanı haline gelmiştir. Bu alanda yer alan meslekler de hızlı bir şekilde gelişmeye ve değişmeye devam etmektedir.

⇒ . ALANIMIZIN AMACI ←

Tanımdan da anlaşılacağı üzere, pazarlama mal ya da hizmet üretimi farketmeksizin, tüm ticari işletmeleri ilgilendiren, mal ve hizmetlerin üretiminden müşteriye ulaştırılmasına kadar tüm ticari süreçleri içine alan bir yapıdır. Bu nedenle, bu alanda yetişmiş, kalifiye insan kaynağının yetiştirilmesi ülke ticaretinin de gelişmesine katkı sağlayacaktır.

Pazarlama ve perakende alanında yer alan “**Satış Danışmanlığı**” dalı belirtilen bu amaçlara hizmet etmek, katkı sağlamak, pazarlama ve perakende sektörüne ilişkin bilgi ve becerilere sahip yetişmiş insan kaynağının sağlanması amaçlanmaktadır. Sigorta, hayattaki risklerin, zararların güvence altına alınmasıdır.

Ticari faaliyetlerin çeşitlenmesi, teknolojik gelişmeler, çevresel etkenler, küresel ısınma, doğal afetlerin, hastalıkların artması vb. özetle yaşantımızın her alanında karşılaştığımız, karşılaşılabileceğimiz zarar verici unsurlar, riskler artmıştır. Bu risklerin meydana gelmesi ile oluşan zararların tek seferde karşılanması maddi olarak insanları büyük bir sıkıntıya düşürmektedir. Tüm bu riskleri ödenebilecek küçük primlerle güvence altına alınması sigorta yaptırmanın ne kadar da önemli olduğunu ortaya koymaktadır. **Sigortacılık dalı** için hazırlanan öğretim programı ile sigortacılık sektörünün geliştirilmesi, dünyadaki gelişmişlik seviyesinin yakalanabilmesi, sektörün ihtiyaç duyduğu bilgili, dürüst, güvenilir, yetişmiş insan kaynağının sağlanması amaçlanmaktadır.

⇒ Alanımızda SÖZEL ağırlıklı Eğitim vermektedir ←

Pazarlama ve Perakende Alanı Programında;

1. Sigortacılık,
2. Satış Danışmanlığı dalları yer almaktadır.

⇒ Okulumuzda **Sigortacılık Eğitimi** verilmektedir.

Ayrıca Sigorta dalına ek olarak Satış danışmanlığı dersleri de mevcut olup Satış eğitimi de verilmektedir.

MESLEK ELEMANLARINDA ARANAN ÖZELLİKLER

Sigortacılık Dalında;

- Temel sigortacılık kavramlarına ilişkin bilgiye sahip olma,
- Satışta iletişim tekniklerini kullanma,
- Hizmet pazarlaması bileşenlerini sigortacılık hizmetlerinde kullanma,
- Sigorta konusuna ilişkin riskleri belirleme ve hasar işlemlerini yapma,
- Sigortacılık sektöründeki kurum ve kuruluşlar ile ilgili işlemleri gerçekleştirme,
- Can sigortaları ve bireysel emeklilik sistemi işlemlerini yapma,
- Hayat dışı sigorta branşlarına ilişkin işlemleri yapma,
- Sigorta paket programı kullanma,
- Mesleki yabancı dil kullanma,

Satış Danışmanlığı Dalında;

- Satış tekniklerin kullanma,
- Perakendecilik işlemlerini yapma,
- Satışta iletişim tekniklerini kullanma,
- Ürün satışını gerçekleştirme,
- Pazarlama mevzuatı takip etme,
- Mağaza atmosferi ve görsellik bileşenlerini kullanarak mağaza düzenleme,
- Perakende matematiği işlemlerini yapma,
- Perakende paket programlarını kullanma,
- Mesleki yabancı dil kullanma ile ilgili bilgi, beceri ve yetkinliklerin kazandırılması amaçlanmaktadır.

PAZARLAMA VE PERAKENDE BÖLÜMÜ ALAN/ DAL DERSLERİ

9.SINIF MESLEK DERSLERİ

- OFİS UYGULAMALARI- 4 saat
- MESLEKİ GELİŞİM ATÖLYESİ- 2 saat
- TÜKETİCİ DAVRANIŞLARI- 3 saat
- PAZARLAMA İLKELERİ (*)- 2 saat

10.SINIF MESLEK DERSLERİ

- TEMEL SİGORTACILIK (*) 4
- SİGORTACILIKTA HİZMET PAZARLAMASI - 3
- SATIŞTA İLETİŞİM TEKNİKLERİ - 3
- TEMEL HUKUK - 2
- MESLEKİ MATEMATİK - 2

11.SINIF MESLEK DESLERİ

RISK VE HASAR YÖNETİMİ (*)			3
SİGORTA HUKUKU			2
CAN SİGORTALARI VE BİREYSEL EMEKLİLİK SİSTEMİ			3
HAYAT DIŞI SİGORTALAR			4
SİGORTA PAKET PROGRAMI			2
MESLEKİ YABANCI DİL			3

12. SINIF MESLEK DESLERİ

- İŞLETMELERDE BECERİ EĞİTİMİ (Staj) - 3 gün
- PAZARLAMAD YENİ YAKLAŞIMLAR- 4 saat
- REKLAMCILIK- 3 saat

İSTİHDAM OLANAKLARI (İŞ OLANAKLARI)

Pazarlama ve Perakende alanından mezun olan öğrenciler, seçtikleri dal/meslekte kazandıkları yeterlikler doğrultusunda;

1. Sigorta şirketlerinde ve Sigorta acentelerinde,
2. Tüm mağazaların satış birimlerinde,
3. Perakende Mağazalarında Kasiyer olarak,
4. Tüm sektörlerin satış birimlerinde ve depolarında,
5. Özel sektörde ve Fabrikalarda Pazarlama Departmanlarında,
6. Emlak şirketlerinde ve Emlak acentelerinde vb. yerlerde çalışabilirler.



BELGELENDİRME

Mezun olan öğrenciye, alan ve dalını gösteren diploma ve iş yeri açma belgesi ile birlikte seçmeli meslek dersleri ile ulaşabileceği ilgili mesleklere ait **sertifika** verilmektedir. Mesleki ve teknik ortaöğretim programlarından mezun olanlardan isteyenlere, Türkiye Yeterlilikler Çerçevesi kapsamında, öğrenim süresince kazandıkları temel yeterlilikler hakkında bilgiler içeren Europass sertifika/diploma ekiyle alınan ve başarılan öğrenme birimini, mesleki eğitim gördüğü veya stajını yaptığı işletmenin adını gösterir belge düzenlenir.

-ALANIMIZIN FARKI-

Milli Eğitim Bakanlığı (MEB) 2022 Mesleki Eğitim ve İş-KUR Raporuna göre Ülkemizdeki 54 Alan/Bölümden işe yerleştirmede en iyi bölümler sıralamasında **1.sırada** Pazarlama ve Perakende alanı yer almaktadır..

EĞİTİM VE KARIYER İMKÂN LARI

Bu okullardan mezun olanlar Meslek yüksek okullarında ilgili bölümlerine Ön lisans (2 yıllık) düzeyde eğitim alırlar. Alanımız öğrencileri 2 yıllık bölümleri tercih ederken okuldan gelen puana ek olarak ayrıca puan almaktadırlar.

AYRICA diğer 4 yıllık (Lisans) programlarını (Öğretmenlik, Hukuk, Tıp, Kamu yönetimi,Sağlık) okumaktaki engeller Kalkmıştır.

Alanımızın 4 yıllık Lisans Programının Bulunduğu Üniversiteler;



- Antalya / AKDENİZ ÜNİVERSİTESİ
- Bolu / İzzet BAYSAL ÜNİVERSİTESİ

4 YILLIK LİSANS ÜNİVERSİTE PROGRAMLARI

- **Pazarlama**
- **Bankacılık**
- Bankacılık ve Finans
- Bankacılık ve Sigortacılık
- Gayrimenkul Geliştirme ve Yönetimi
- Havacılık Yönetimi
- İşletme Bilgi Yönetimi
- Sermaye Piyasası
- **Sigortacılık**
- Sigortacılık ve Aktüerya Bilimleri
- Sigortacılık ve Risk Yönetimi
- Aktüerya
- Tarım Ticareti ve İşletmeciliği
- Uluslararası Finans
- **Uluslararası İşletmecilik ve Ticaret**
- Uluslararası Ticaret
- Uluslararası Ticaret ve İşletmecilik
- Uluslararası Ticaret ve Lojistik
- Uluslararası Ticaret ve Lojistik Yönetimi



Sektördeki Paydaş Şirket ve Mağazalarımız

- AKSARAY ilindeki Sigorta Acenteleri
- Aksaraydaki Emlakçılar
- GIDA SATIŞ MAĞAZALARI (Perakendeciler)
- TEKNOLOJİ MAĞAZALARI
- GİYİM MAĞAZALARI (Perakendeciler)
- BEYAZ EŞYA MAĞAZALARI
- MOBİLYA EV TEKSTİLİ MAĞAZALARI
- Aksaray Organize Sanayi Bölgesinde yer alan Pazarlama şirketleri, E-Ticaret Firmaları,
- Turizm, Seyahat ve Sigorta Acente Şubeleri..

ACIBADEM
SİGORTA

TÜRK NIPPON
SİGORTA

AKSigorta

Allianz

ANADOLU
SİGORTA

Ankara
Sigorta

Atradius
Managing risk. enabling trade

AVIVA SA

AXA SİGORTA

CHUBB

Doğa sigorta

DUBAI STARR
SİGORTA

BEREKET
SİGORTA b

ethica sigorta

EUREKO
SİGORTA

GENERALI

Groupama

TÜRKİYE SİGORTA

EULER HERMES

HDI

CORPUS
SİGORTA

MAPFRE
GENEL SİGORTA

NEOVA
SİGORTA

orient
orient sigorta a.ş.

RAY SİGORTA
VIENNA INSURANCE GROUP

QUICK
SİGORTA

SOMPO JAPAN
SİGORTA

TURKP&I

UNI'CO
UNITED INSURANCE COMPANY

ZURICH
SİGORTA



AKSARAY
GROSS
Toptan ve Perakende Satış

BİZİM
Toptan Market



elmacı
Ailenizin Marketi

Carrefour

A.101
HARCA HARCA
BITMEZ

BİM
TOPTAN FİYATINA
PERAKENDE SATIŞ



ŞOK
YETER DE ARTAR

FLO

LC WAIKIKI

 DeFacto

COLIN'S

tiffany

JEANS
mavi

SARAR

KİĞİLİ®
1938

SÜVARI


adidas®

NIKE
shutterstock.com • 275940893

Vatan
COMPUTER

 arçelik

VESTEL

TEKNO SA

Media Markt

watsons

IKEA



BOSCH

BUNLARI BİLMESİZ DE OLUR....!!!!



- Milli Eğitim Bakanlığı (MEB) 2022 Mesleki Eğitim Raporuna göre Ülkemizdeki 55 Alan/Bölümden işe yerleştirmede en iyi bölümler sıralamasında ilk 4'e girdik..
- Ticaret Meslek Liseleri bünyesinde yer alan Tüm Bölümleri istihdam anlamında geçip 1.Sıraya yerleştik,Günümüzde önü açık hem işe yerleşme de hem de Nitelikli Eleman ihtiyacı bakımından en gözde alan haline geldik..
- Mezun öğrencilerimiz Sigorta Acentelerinde, Emlakçılarda ve Zincir Marketlerde işe yerleşmişlerdir.

ÇALIŞAN SAYISINA GÖRE İLK 10 ALAN

ALAN	ÖĞRENCİ SAYISI	ÇALIŞAN SAYISI
PAZARLAMA VE PERAKENDE	17.307	2.880.514
İNŞAAT TEKNOLOJİSİ	19.561	2.029.551
YİYECEK İÇECEK HİZMETLERİ	93.772	2.028.902
MUHASEBE VE FİNANSMAN	94.397	1.794.827
KONAKLAMA VE SEYAHAT HİZMETLERİ	16.472	1.436.278
BÜRO YÖNETİMİ VE YÖNETİCİ ASİSTANLIĞI	32.476	1.303.433
MODA TASARIM TEKNOLOJİLERİ	35.394	1.085.716
MAKİNE VE TASARIM TEKNOLOJİSİ	75.486	906.972
ELEKTRİK-ELEKTRONİK TEKNOLOJİSİ	173.386	729.706
SAĞLIK HİZMETLERİ	140.615	647.958

- GURUR TABLOMUZ -

4 YILLIK ÜNİVERSİTE KAZANAN ÖĞRENCİLERİMİZ



ADI/ SOYADI: MUHAMMED TOPÇU
BÖLÜM: BEDEN EĞİTİMİ ÖĞRT.
ÜNİVERSİTE: ANKARA ÜNİV.

ADI/ SOYADI: KEVSER KILIÇ
BÖLÜM: TÜRK DİLİ VE EDEBİYATI
ÜNİVERSİTE: NİĞDE ÖMER HALİSDEMİR ÜNİV.

ALAN ÖĞRETMENLERİMİZİ TANIYALIM



Kezban YILDIRIM -Alan Şefi

Lise Eğitimimi ÇANKIRI/ Kızılırmal Çok Programlı Lisesinde 2004-2007 yılları arasında tamamladım,

Üniversite Eğitimimi ANKARA/ Gazi Üniversitesi Ticaret ve Turizm Fakültesinde tamamlayarak 2012 yılında Mezun oldum.

Öğretmenlik Mesleğime 2016 yılında şu an çalışmakta olduğum AKSARAY/ Fatih Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesinde başladım,

Mesleğimde 8.Yılımı çalışmaktayım, 2023 Eylül Ayı itibariyle Pazarlama ve Perakende Alan Şefi olarak Görevimi sürdürmekteyim.

ERDAL IŞIK - Alan Öğretmeni

Lise Eğitimimi Kırşehir Ticaret Meslek Lisesinde 2002-2005 yılları arasında tamamladım,.

Üniversite Eğitimimi ANKARA/Gazi Üniversitesi Ticaret ve Turizm Fakültesinde tamamlayarak 2010 yılında Mezun oldum.

Öğretmenlik Mesleğime 2011 Yılında Gümüşhane Ticaret Meslek Lisesinde başladım.Sırasıyla; KONYA/Seydişehir (2011-2014), İSTANBUL/Sultanbeyli (2014-2018), MANİSA' da (2018-2023) çalıştım.

.2023/Ağustos ayından itibaren AKSARAY/ Fatih Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesinde Alan öğretmeni olarak Mesleğimde 13.yılımı çalışmaktayım.

**DEĞERLİ ÖĞRENCİLER, SİZLERİ DE ALANIMIZA BEKLİYORUZ.
TERCİHLERİNİZDE ÖNCELİĞİNİZ PAZARLAMA OLSUN 😊**